



Geballte Berechnungskompetenz (von links): Rainworks-Partner Hartmut Weitzel, GWE pumpenboese und Moderator Rolf Krüger (vordere Reihe), Thomas Gerhard, Gerhardt GmbH sowie Jan C. Lühr, LGRain GmbH (hintere Reihe). | Foto: Erwin Bauer

Einscannen mit
Smartphone: State-
ments der deutschen
Rainworks-Partner.
| Video: Erwin Bauer

Unabhängig berechnen

Rainworks, die neu gegründete Allianz europäischer Berechnungsfirmen, stellt den Kundennutzen in den Mittelpunkt ihrer Aktivitäten.

VON ERWIN BAUER, HEIDECK

Zur Gruppe gehören die deutschen Berechnungsspezialisten Gerhardt GmbH aus Wiesbaden, LGRain GmbH aus Wrestedt bei Uelzen sowie GWE pumpenboese mit Hauptsitz in Peine. Rolf Krüger, ehemaliger Geschäftsführer der RainBird Deutschland GmbH und Inhaber eines Beratungsbüros für Bewässerung in Herrenberg, hält als Coach die Fäden unter den insgesamt neun Partnerfirmen aus Deutschland, Polen, Tschechien, Ungarn, Rumänien, Ukraine und Russland zusammen. Durch die Bündelung der jeweiligen Kernkompetenzen verspricht sich der herstellerübergreifende Zusammenschluss große Marktchancen im professionellen Wassermanagement. „Der Markt für Bewässerungslösungen ist riesig. Der Durchdringungsgrad in deutschen Privatgärten beträgt erst 6 Prozent. Unser größter Vorteil ist, dass wir durch unsere Unabhängigkeit von einzelnen Herstellern dem Kunden das anbieten können, was er wirklich benötigt.“ Die Berechnung könne nur dann auf Dauer profitabel für die Anbieter und risikolos für den Endverbrau-

cher sein, wenn die Berechnungsfirmen profund und produktunabhängig geschult sind. Produktqualität und Preis seien wichtige Elemente des Gesamtkonzeptes von Rainworks, stünden aber gleichrangig zu Service, Lieferfähigkeit,



Innovative Rotationsdüse: Rainworks vertreibt exklusiv die Produkte von K-Rain, einem ursprünglich aus der Raumfahrtindustrie stammenden Unternehmen aus Rivera Beach in Florida/USA.

Produktauswahl und technischer Kompetenz. Das Kernziel von Rainworks sei, dem Endkunden Spitzenqualität zu günstigen Preisen anzubieten. Die Partnerfirmen bringen dabei ihre jeweiligen Spezialdisziplinen in den Verbund ein. Ihr Know-how werde gebündelt und neue Synergien geschaffen. Das Portfolio kann sich sehen lassen. Angeboten werden von den Rainworks Partnerfirmen Komplettlösungen in der Bewässerung für die Bereiche Landwirtschaft, Grünflächen, Golf, Sport sowie Mikrobewässerung, Wasseraufbereitung, Springbrunnentechnik und Gartenbeleuchtung. Die Dienstleistung erstreckt sich dabei von der Beratung über die Planung bis zur Ausführung der Projekte. Neben der Zusammenarbeit mit führenden Herstellern wie RainBird, Hunter, Netafim und Perrot wurde eine exklusive Vertriebsvereinbarung mit dem renommierten Hersteller K-Rain aus den USA geschlossen. Bei den Produkten stehen der einfache Einbau und der Bedienungskomfort im Vordergrund. So zeigen beispielsweise die Super Pro-Regner von K-Rain den gewählten Winkel durch einen Pfeil an. Die Durchflussabspernung ermöglicht den Einbau und die Einstellung auch während des Betriebes der Anlage. Das Unternehmen mit Sitz in Florida bietet darüber hinaus auf dem Markt einzigartige, verstellbare Rotary-Düsen an, welche die Installation und die Bedienung der Sprüher deutlich optimieren. Ihre Radien

lassen sich stufenlos von 180 bis 360 Grad einstellen. Mit drei farbig gekennzeichneten Düsen werden die Wurfweiten von 2,70 m bis 8,70 m komplett abgedeckt. Internet-gestützte Beregnungssteuerungen, wie das von der Firma Gerhardt entwickelte Ventis-System, Mini-Wetterstationen und Wasseranalysen mit Beregnungsempfehlungen runden das Angebot ab.

Ein Schwerpunkt von Rainworks liegt auf dem Angebot praxisorientierter Schulungen und Seminare für alle wassertechnischen Belange. „Wir wollen durch unsere überregionalen Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen zur anerkannten Referenz in Fragen der Bewässerungstechnik werden,“ formuliert Rolf Krüger das Ziel der Beregnungsprofis. „Uns geht es primär darum, eine breitere Basis in der öffentlichen Wahrnehmung zu schaffen, damit die Beregnung stärker anerkannt wird. In Zusammenarbeit mit Grünverbänden, Sportbund, Hochschulen und Forschungsgesellschaften wollen wir einen anerkannten Ausbildungsberuf zum Beregnungstechniker entwickeln.“ Das komplexe Fachgebiet habe Bezug zu mehreren Gewerken. Ein qualifizierter Beregnungstechniker benötige gebündeltes Wissen aus den Bereichen Landschaftsarchitektur, Garten- und Landschaftsbau, Installations- und Beregnungstechnik, Wasseranalytik und Klima, Boden- und Pflanzenkenntnisse („Wie viel Wasser braucht welche Pflanze?“) sowie Betriebswirtschaft und Marketing. „Gemeinsam bewegen wir mehr als Wasser,“ so der Claim der Beregnungsprofis. Man darf gespannt auf das ambitionierte Projekt sein! www.rainworks.de ■

Akzente in der Freiflächengestaltung

Um Lösungen für einen stilvollen Lebensraum geht es beim Fachseminar am 21. Februar in der ACO Academy in Büdelsdorf bei Rendsburg.

Eine funktionierende Oberflächenentwässerung ist gerade in urbanen Bereichen unverzichtbar. Darüber hinaus sind Gestaltung und Design von hoher Bedeutung. In Zusammenarbeit mit INSTA, Metten Stein+Design und Garten-Licht präsentiert ACO repräsentative Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen und stellt das innovative Rigolensystem Stormbrixx vor, mit dem der natürliche Wasserkreislauf unterstützt und manche Gebührenordnung vermieden werden kann. Anmeldung zum ACO-Fachseminar unter www.aco-tiefbau.de/akzente ■



Bei der light+building 2012 erhielt die ACO Sideline-instalight 1060 der Unternehmenskooperation ACO Tiefbau GmbH und Insta Elektro GmbH die Auszeichnung „Design Plus“ in der Kategorie Aussteller.



Drei Ausgaben kostenlos!

Bitte ankreuzen, ausfüllen und einfach faxen an: (0431) 53592-28

Fragen? Wir beraten Sie gern. Rufen Sie uns an: (0431) 53592-77

Ich bestelle 3 Ausgaben bi-GaLaBau.

Ich erhalte drei Hefte kostenlos. Erfolgt bis zwei Wochen nach Erhalt des dritten Heftes keine schriftliche Abbestellung, geht das Probeabo in ein reguläres Abo über. Das Abonnement verlängert sich dann jeweils um ein Jahr, wenn ich nicht spätestens bis 14 Tage vor dem 31. Dezember kündige.

Ich bestelle ab sofort bi-GaLaBau:

8 Ausgaben jährlich für nur 64,- € pro Jahr netto

Firmenname

Ansprechpartner

Branche

Straße

PLZ/Ort

Postfach

PLZ/Ort

Handelsregister/Ort

Telefon

Telefax

eMail

Internet

Ort/Datum

Unterschrift

Hiermit ermächtige ich Sie widerruflich, die Bezugsgebühren für das bestellte Abonnement zu Lasten unseres Kontos mittels Lastschrift einzuziehen.

Bankinstitut/Ort

Konto-Nummer

Bankleitzahl

Ort/Datum

Der Preis versteht sich zzgl. gesetzlicher MwSt. inkl. Versandkosten im Jahr. Bei Lieferung außerhalb Deutschlands zzgl. 20,- € Porto. Die Mindestbezugsdauer für ein Abonnement der bi-GaLaBau beträgt ein Jahr. Es ist bis 14 Tage vor dem 31.12. eines Jahres kündbar.